

ANNICK PIAU

FERME DE LA CURADE

GAVAGE ET TRANSFORMATION DE CANARDS GRAS
BOVINS VIANDE EN AB



En quelques chiffres :

- 2 UTH
- SAU : 11 ha
 - 5 ha en prairie temporaire
 - 6 ha en prairie naturelle
- 800 canards par an
- 60 vaches allaitantes par an
- 1 gîtes 2-3 personnes
- quelques animaux : brebis, poules pondeuses,....

Pourquoi vous installer en Limousin ?

« J'ai été contrôleur de gestion industriel pendant 7 ans et j'ai choisi de revenir à une vie normale. Nous avons toujours vécu à la campagne et j'ai voulu vivre de mon travail. Quand je me suis faite licenciée, j'ai commencé à réfléchir à m'installer. Nous habitons alors dans l'Allier sur une propriété de 10 ha. Nous sommes allés nous renseigner à la foire à l'installation de Limoges et nous avons choisi de nous installer en Limousin. Nous avons trouvé une propriété à vendre du côté de Treignac. Nous avons monté un projet agricole qui a été refusé par les banques. Après nous avons trouvé cette propriété et nous avons pu nous installer. »

Les étapes du parcours à l'installation et le financement du projet

Septembre 2003 à janvier 2004 : BPREA

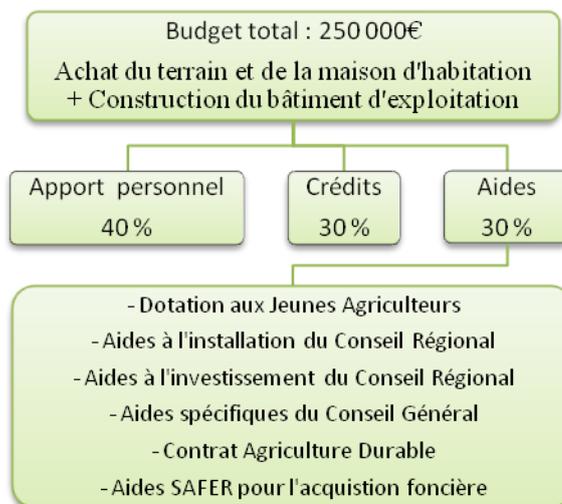
La formation a été raccourcie grâce à la prise en compte des acquis professionnels

Février et mars 2004 : Réalisation d'un stage chez un gaveur pour apprendre le métier

Mars et avril 2004 : Réalisation du stage 40h Montage du dossier EPI avec l'ADASEA

Mai 2004 : Validation du projet par la CDOA

Juillet 2004 : Installation officielle comme chef d'exploitation individuel



	Avantages	Difficultés	Solutions trouvées
Formation et Parcours professionnel	Parcours initial important pour les banques et gérer l'exploitation au quotidien	Aucune connaissance du métier de gaveur	Réalisation d'un stage d'apprentissage chez un professionnel
Financement	Apport personnel important grâce à la vente d'une propriété	Investissement lourds pour la construction du bâtiment	Réalisation d'emprunts complétés par des aides
Foncier	Achat d'un foncier de petite taille	Réduction de la période transitoire entre l'achat et la vente des deux propriétés	Négociations rapide avec les trois personnes en fermage sur les terres
Bâti	Restauration de la maison d'habitation	Nécessité de construire un bâtiment d'exploitation	Travail avec les artisans locaux
Matériel	Acquisition du matériel au fur et à mesure de l'avancée du projet	Création d'une nouvelle activité donc pas de matériel à reprendre	Achat de matériel d'occasion
Commercialisation	Production de qualité soutenue par la commune	Clientèle locale et parisienne Bon marché à Egletons	Communication sur les procédés de fabrication
Insertion	Matières premières disponibles localement	Ferme un peu isolée, sur le plateau de Millevaches	Nombreux services (bus...)

Fonctionnement de l'activité en 2010

Appréciation sur la viabilité de l'activité

« Cette production présente une plus value très intéressante mais les investissements de départ pour la construction aux normes des salles de gavage, d'abattage, de découpe et de la cuisine sont très lourds. »

Perspectives d'avenir

Développer l'activité d'accueil par la construction d'un deuxième gîte
Atteindre l'autonomie alimentaire via 10 ha de cultures
Développer la vente directe de veau

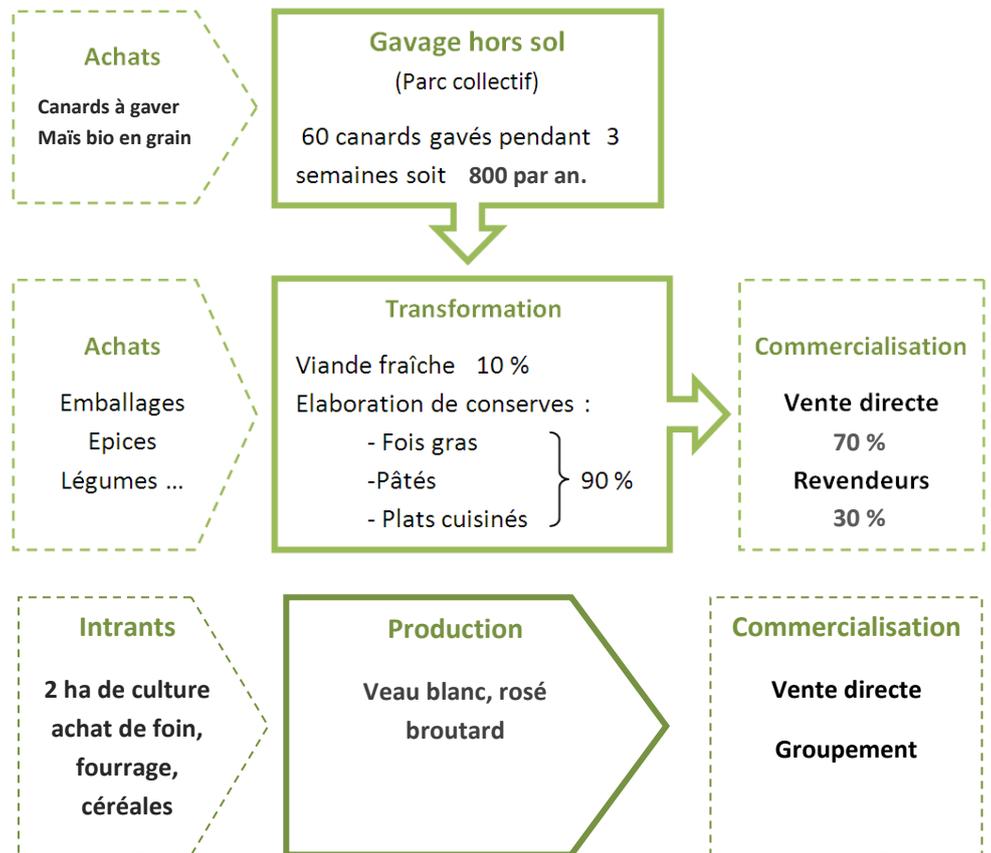
Conseils aux porteurs de projet

« Attention à ne pas s'arrêter aux lenteurs administratives, aux pressions des banques ou de l'entourage. » « Ne pas voir trop grand. »

Réseau professionnel

Adhérent à :

- Accueil Paysan (gîtes)
- Bienvenue à la ferme (visite de l'exploitation)



ZOOM SUR UNE ETAPE DE L'INSTALLATION

UNE MISE EN PLACE RAPIDE DE L'ACTIVITE

Reprendre l'école pour m'installer, oui, mais où ? Habitant dans l'Allier, j'ai quand même fait le choix de faire ma formation à Cornil en Corrèze malgré toutes les tracasseries administratives et l'éloignement de ma famille.

Et je ne regrette pas : cela m'a permis de créer des liens avec les acteurs locaux (administratifs...et surtout amis).

Ma première démarche a donc été de découvrir, de m'intéresser et par conséquent de m'intégrer dans la région où je souhaitais vivre.

Une bonne intégration a permis une mise en place rapide de l'activité : construction de bâtiments en juillet 2004, premier canards début septembre et premières ventes sur les marchés en octobre, soit pour les fêtes de fin d'année.

Ce choix m'a extrêmement aidé dans toutes les démarches d'installation très lourdes mais aussi et encore aujourd'hui dans ma vie de tous les jours.

Pour plus d'informations ...

