

# CORINNE LAVAL & WILLIAM SOL

## MARAÎCHAGE EN AB



### En quelques chiffres :

- 2 UTH
- SAU : 17 ha
  - 1 ha de maraîchage en plein champ
  - 360 m<sup>2</sup> de maraîchage sous serre
  - 1 ha de céréales
  - 0,5 ha de châtaigniers
  - 14 ha de prairies

### Pourquoi vous installer en Limousin ?

« Nous ne nous voyions pas faire autre chose. On s'est rencontré en 2007 et on est parti directement sur le projet de s'installer.

William : J'étais informaticien et le travail de bureau ne me convenait pas. Je passais toutes mes vacances ici, je connaissais quand même le milieu agricole.

Corinne : je suis issue du milieu agricole. C'est un beau métier, j'avais envie de m'installer mais on ne m'a pas poussée à reprendre l'exploitation, on m'a dit que c'était difficile. On a fait un BPREA dans le Lot pour s'installer en GAEC sur la ferme familiale à Vayrac, mais c'était trop compliqué de s'installer avec eux et trop lourd financièrement. On a eu beaucoup de difficultés pour trouver des terres. Puis, on a eu l'opportunité de s'installer ici

car l'oncle de William a pris sa retraite anticipée. Nous voulions nous installer en bio pour faire ce métier le plus longtemps possible, c'est-à-dire ne pas détruire la terre, notre outil de travail. »

### Les étapes du parcours à l'installation et le financement du projet

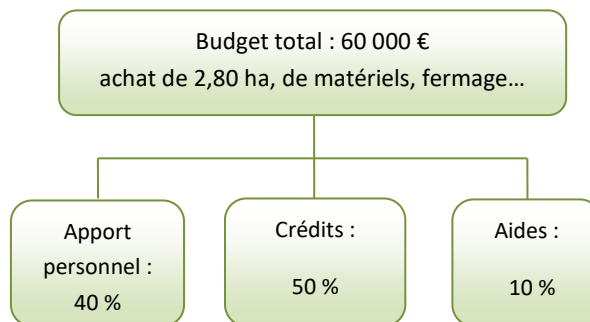
**2008-2009** : Réalisation commune d'un BPREA à Gramat (46)

**2010/2011** : Période de transition : Recherche de foncier  
En parallèle, travail comme enquêteurs agricole : visite de 292 exploitations

**Février 2011** : Démarrage de la production

**Avril 2011** : Passage en CDOA

**Mai 2011** : Premières ventes



	Avantages	Difficultés	Solutions trouvées
<b>Formation et Parcours professionnel</b>	meilleur connaissance du milieu agricole	Formation BPREA insatisfaisante (pas de cours sur le maraîchage)	Réalisation d'un long stage non obligatoire
<b>Financement</b>	Faible emprunt	Dossier long et compliqué à monter DJA toujours pas versée	Avoir des fonds propres avant le déblocage du prêt Avance sur DJA à taux Zéro à la Banque Populaire
<b>Foncier</b>	Opportunité familiale Irrigation déjà installée	Difficultés à trouver du terrain Monde de la terre très fermé	Terres principalement en location
<b>Bâti</b>	Construction selon son désir, bâtiments fonctionnels	Pas de bâtiment (notamment pour le stockage)	Recours à l'auto-construction Pour l'heure, utilisation des bâtiments de l'oncle à William
<b>Matériel</b>		Peu de matériels, pas de tracteur	Matériels empruntés ou d'occasion, entraide Recours à des prestations
<b>Commercialisation</b>	100 % en vente directe « Connus » dans la région	Demande de temps Toujours en conversion AB (impossible de fournir les cantines...) Accueil délicat sur les marchés	Aide familiale ponctuelle sur les marchés Attendre d'être certifiés en bio pour rejoindre Manger Bio
<b>Insertion</b>	Clientèle fidèle et satisfaisante Bon retour Petite commune	Terres très convoitées, accueil partagé de la part des paysans	Montrer que l'on est travailleur S'intégrer dans des réseaux

## Fonctionnement de l'activité en 2011

### Appréciation sur la viabilité de l'activité

« Entre mettre en place la production et trouver la clientèle, les premières années sont difficiles. Même avec un bon démarrage, il faut assurer la production. »

### Perspectives d'avenir

S'installer progressivement : projet de veaux en caissettes, pains, poules pondeuses et mise en place de paniers. Augmenter la surface maraîchère sous serre

### Conseils aux porteurs de projet

« Avoir un maximum d'expériences : stages, wwoofing »  
« Se tester physiquement »  
« Bien gérer les investissements et si la motivation est là, il faut s'installer »  
« Etre patient, ne pas se décourager devant la lenteur du parcours »

### Réseau professionnel

Adhérent à :

- GABLIM
- ARDEAR
- Confédération paysanne
- Agrocerc

#### Intrants

Semences bio  
Fumiers de vaches compostés  
Tourteau de ricins  
Irrigation

#### Production

Légumes de saison  
produits en plein champ  
et sous serre

#### Commercialisation

Vente directe  
3 marchés/semaine  
(+1/semaine l'été)  
vente à l'entourage

## ZOOM SUR UNE ETAPE DE L'INSTALLATION

### FINANCER SON PROJET

« Notre projet ce serait une douzaine de vaches allaitantes pour faire du veau rosé en caissette et pour apporter du compost aux légumes. Nous souhaiterions également avoir des poules pondeuses et faire du pain, pour proposer des paniers complets.

Pour l'instant, on n'a pas encore d'animaux car les banquiers voulaient voir comment on mettait l'atelier maraichage en place, si c'était viable. Les banques sont très frileuses et nous prêtent à petite dose avec de nombreuses conditions.

C'est vrai que l'on a eu une DJA importante, parce qu'il y avait la production bovine dans le projet. La banque ne fait même pas confiance aux professionnels qui ont jugés notre projet. La présence de quelques fonds propres les a rassurés, notre famille s'est également portée caution sinon le prêt ne nous aurait pas été accordé. D'un côté cette installation progressive permet de ne pas nous éparpiller car lancer une production de maraichage est un peu casse tête.

On accepte la forte charge de travail car c'est le démarrage, mais il faut trouver un peu d'aide. Heureusement qu'on a le soutien familial et que ce métier nous passionne. On a un bon retour sur les marchés, c'est motivant. »

Pour plus d'informations ...

